

<https://nrg-solutions.de/job/910-2/>

Vertriebsassistent (m/w/d)

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Du bist Ansprechpartner/-in für unsere Kundschaft
- Du vereinbarst Kundentermine für unseren Außendienst und arbeitest in enger Zusammenarbeit
- Du unterstützt unser Team bei Events (intern + extern)
- Du pflegst unser CRM und sorgst für eine strukturierte Dokumentation

Was du mitbringen solltest

- Du bist kommunikationsstark und aufgeschlossen
- Du hast ein gutes technisches Verständnis und kennst dich mit den gängigen Microsoft Office Produkten aus
- Du arbeitest gut organisiert und strukturiert
- Idealerweise hast du eine kaufmännische Ausbildung oder Erfahrung im Vertrieb

Was NRG Dir bietet

- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- flexibler Arbeitsort
- Hohe Flexibilität
- Moderne technische Ausstattung
- Gestaltungsfreiheit, die Du brauchst, um unser Unternehmen durch Dein Know-how voranzutreiben
- Du kommst in ein Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Du unterstützt mit Deiner Arbeit die Energiewende und leistest einen konkreten Beitrag
- NRG Mitarbeiterbenefits

Arbeitgeber

NRG solutions

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit, Tageweise

Start Anstellung

ab sofort

Arbeitsort

Schulze-Delitzsch-Weg 1, 33175,
Bad Lippspringe, NRW

Veröffentlichungsdatum

18. Mai 2024